

インターンシップ&キャリアの探し方を実施しました

概要説明

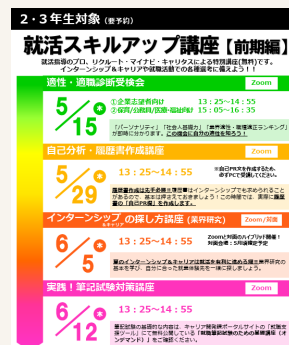
就職活動を始めるにあたって、「自分に合った企業ってどうやって見つければいいのか?」「ナビサイトは見ているけど、数が多すぎて活用しきれない...」そんな悩みを持つ学生の皆さんに向けたガイダンスイベントをリクナビの講師をお招きし、講話していただきました。

－当日の内容－

- ・自己分析と企業研究の重要性を理解する。
- ・業界・業種・職種の違いを知る。
- ・ナビサイトの活用方法を学ぶ。
- ・インターンシップ&キャリアのプログラムの種類と選び方
- ・実践ワーク:企業名の書き出しや業界マップの作成

－参加者の感想－

- ・業界や、エントリーについてなど分からないことがたくさんあったが、知れたので安心したし、がんばろうと思いました。
- ・積極的にインターンやセミナーに参加することが自分の就職先の幅を広げることに繋がるということがわかりました
- ・業界について知ることができた。企業の中のどんな仕事に就きたいのかなどを考えることができた。



内々定者インタビュー

経済学部 4年生 Nさん 内々定先：JAあいち知多

Q：就職先の選考プロセスについて教えてください。

A: 7月:キャリアサロン→9月:就業体験(1day) 参加者宛に早期選考案内→11月:ES提出→11月中旬:グループディスカッション→11月末:SPIと二次面接→12月中旬:最終面接→1月中旬に内々定という流れとなります。

Q：就活の準備について、いつから、どんな対策をしていましたか？

A:開始時期は3年生の夏前から。金融業界に興味があったが他業界も知りたいと思いキャリアサロンを中心に企業・業界を広げていました。マイナビなどのサイトもありますが、企業数が多く調べるのが大変だったため、キャリアサロンを活用していました。
SPI対策も早期から対策を開始していました。金融業界ではSPIが必須のところも多く、ネットなどを活用し本ではカバーしきれない内容を確認しながら対策を進めることがとても重要になります。

Q：ずばり、就活準備でやっておいてよかったことを教えてください！

A:人と話すことです。アルバイトでも何でもいいので大人と話すことに慣れておくといざ面接でも、落ち着いて望むことができると思います。ぜひ大人と話す機会をたくさん作ってください。

Q：今回の内定先を選んだ理由を教えてください！

A:仕事内容になります。営業を志望しており選考を受けていた他の企業は法人営業がメインに対し、内定先は個人営業がメインだったからです。
対個人の営業だからこそ、顧客との距離が近く信頼関係も気づくことができ、より親身になってお付き合いができると考えていたため、内定先を選びました。

Q：後輩へアドバイスをお願いします！

A:3年生の夏から就職活動を進めることが大切です。この時期から対策をしっかり進めることで早期選考が始まっても焦ることなく進めることができます。
この夏が勝負なので、ぜひ頑張ってください！